



Szkolenia Treningi Symulacyjne

**„Nie chcemy zmieniać ludzi -  
pomagamy działać bardziej  
świadomie i efektywnie”**

Oferta STS

**Katalog szkoleń**  
2026 r.



[www.sts-  
szkolenia.pl](http://www.sts-szkolenia.pl)



## Czym wyróżniamy się na rynku szkoleniowym:

- Indywidualnie dopasowujemy program szkolenia do specyfiki Twojej firmy i realnych wyzwań Twojego zespołu.
- Formuła warsztatowa oparta na nauce przez doświadczenie — uczestnicy ćwiczą na realnych sytuacjach ze swojej pracy, nie na podręcznikowych case studies.
- Szkolenie to dopiero początek — każdy uczestnik otrzymuje wsparcie po zajęciach: materiały wdrożeniowe oraz dwie indywidualne konsultacje z trenerem STS.

## Szkolenia realizujemy w 3 etapach:

**Etap 1:** Przygotowanie i dostosowanie programu do Twoich oczekiwań i realiów Firmy (konsultacje, analiza potrzeb, superwizja w miejscu pracy). Ten etap realizujemy bezpłatnie.

**Etap 2:** Realizacja szkolenia w formie dwudniowego szkolenia warsztatowego lub [\*Treningu Symulacyjnego\*](#)>>

Zajęcia prowadzi dwóch doświadczonych trenerów STS, dzięki czemu każdy uczestnik korzysta z indywidualnego treningu umiejętności z trenerem STS.

**Etap 3:** Wsparcie uczestników zajęć we wdrożeniu nowych umiejętności: materiały poszkoleniowe oraz dwie indywidualne zdalne konsultacje dla każdego z uczestników zajęć.

Ten etap realizujemy bez dodatkowych kosztów.

## Szkolenia menedżerskie

### Zarządzanie zespołem i motywowanie pracowników

### Budowanie zespołu

### Prowadzenie spotkań zespołu

### Okresowa ocena pracowników

### Coaching — wspieranie rozwoju kompetencji

## **Rekrutacja i selekcja pracowników**

Więcej informacji na stronie: [Szkolenia menedżerskie >>](#)

## **Szkolenia sprzedażowe**

**Skuteczne techniki sprzedaży**

**Obsługa klienta**

**Telefoniczna obsługa klienta**

**Prezentacja handlowa**

**Negocjacje cenowe**

Więcej informacji na stronie: [Szkolenia sprzedażowe >>](#)

## **Szkolenia z komunikacji**

**Efektywna komunikacja w firmie**

**Komunikacja w zespole**

**Negocjacje wewnątrz firmy**

**Rozwiązywanie konfliktów**

**Prowadzenie prezentacji**

**Zwinna komunikacja w zespołach IT**

Więcej informacji na stronie: [Szkolenia z komunikacji >>](#)

## **Szkolenia z negocjacji**

**Negocjacje handlowe**

**Negocjacje zakupowe**

**Negocjacje windykacyjne**

**Negocjacje w biznesie**

## Trening Symulacyjny

### Inne szkolenia z negocjacji

Więcej informacji na stronie: [Szkolenia z negocjacji >>](#)

### Kto prowadzi szkolenia?

Szkolenia prowadzą praktycy — każdy z naszych trenerów od ponad dwudziestu lat zbiera osobiste doświadczenia w prowadzeniu negocjacji. To przekłada się na konkretne przykłady, realistyczne scenariusze i program szyty pod sytuacje, z którymi Twój zespół spotyka się na co dzień.

Informacje o doświadczeniu i metodyce pracy trenerów znajdziesz [tutaj >>](#)

Na Twoje życzenie możemy przesłać biogramy trenerów lub umówić wstępną rozmowę.

### Jaki jest koszt szkolenia?

Koszt szkolenia ustalamy indywidualnie — zależy od liczby dni szkoleniowych i formy realizacji. Treningi symulacyjne, oparte na rzeczywistych scenariuszach z Twojej branży, są wyceniane odrębnie. Chętnie przygotujemy ofertę dopasowaną do potrzeb Twojego zespołu. [Proszę o kontakt w sprawie szkolenia >>](#)

### Kogo już szkoliliśmy?

W ciągu 26 lat działalności przeszkoliliśmy ponad 600 firm. W ostatnich latach zaufały nam m.in.: AON Polska, Carrefour, Leroy Merlin, Saint-Gobain, Bouygues Immobilier Polska, Fluor SA, Hendrickson Poland, Blum Polska, Tom Gast, Top Secret, Bricoman Polska, Paccor Polska, RARS i wiele innych.

Pełną listę klientów i referencje znajdziesz [tutaj >>](#)

### Proszę o kontakt:

Zadzwoń lub napisz — odpowiemy w ciągu jednego dnia roboczego.

kom. 608 607 908

[sts@sts-szkolenia.pl](mailto:sts@sts-szkolenia.pl)

[www.sts-szkolenia.pl](http://www.sts-szkolenia.pl)